



Die **LENA Service GmbH** ist ein Ingenieurbüro für erneuerbare Energien mit Sitz in Landsberg am Lech. Wir planen und realisieren im regionalen Umfeld regenerative Wärmenetze, Solaranlagen, E-Ladepunkte und innovative Energiesysteme. Dabei setzen wir auf lokale und regionale Kreisläufe und entwickeln Lösungen, die konsequent ohne fossile Ressourcen auskommen.

Unser Ziel: die klimaschonende Kopplung von Strom und Wärme für Kommunen, Quartiere und Unternehmen.

Zum nächstmöglichen Zeitpunkt suchen wir eine\*n

## Sales Manager\*in - Endkunden Fernwärme (m/w/d)

Um unsere Wärmenetze in ländlichen Gemeinden erfolgreich aufzubauen, suchen wir zum nächstmöglichen Zeitpunkt eine\*n Sales Manager\*in (m/w/d) Endkunden Fernwärme.

In dieser Schlüsselrolle bist du die Schnittstelle zwischen Projekt und Gemeinde: Du überzeugst Bürger\*innen vom Anschluss an die Wärmenetze und entwickelst gemeinsam mit unserem Team Kommunikations- und Vertriebsstrategien.

### DEINE AUFGABEN

- Akquise von Neukund\*innen sowie Betreuung und Bindung von Bestandskund\*innen
- Beratungsgespräche mit Bürger\*innen vor Ort (zunächst im Landkreis Landsberg)
- Entwicklung und Umsetzung von Vertriebs- und Kommunikationswegen im Bereich Fernwärmeanschlüsse
- Aufbau einer übergeordneten Kommunikationsstruktur in die Gemeinden

### DEIN PROFIL

- Abgeschlossene technische oder kaufmännische Ausbildung bzw. Studium (z. B. Energiebranche, Fernwärme-/Gebäudetechnik, Heizungsbau) oder die Bereitschaft, dich in neue Themen einzuarbeiten
- Leidenschaft für Vertrieb und idealerweise erste Erfahrung in der Energie- oder Versorgungswirtschaft
- Kommunikationsstärke, sicheres Auftreten und Verhandlungsgeschick
- Sicherer Umgang mit MS Office, Offenheit für neue digitale Tools
- Eigeninitiative, strukturierte und selbstständige Arbeitsweise
- Verhandlungssichere Deutschkenntnisse
- Führerschein Klasse B

Keine Sorge, wenn du nicht alle Anforderungen erfüllst: Wir sind überzeugt, dass man vieles lernen kann, und unterstützen dich dabei!

### DAS BIETEN WIR DIR

- Großer Gestaltungsspielraum: Du baust die Vertriebs- und Kommunikationsstrukturen aktiv mit auf
- Ein motiviertes, interdisziplinäres Team mit echter Begeisterung für die Sache
- Unbefristete Teil- oder Vollzeitstelle mit flexiblen Arbeitszeiten und Homeofficeregelung
- Flache Hierarchien
- Flexible Arbeitsgestaltung und eine offene Unternehmenskultur

### KLINGT SPANNEND?

Dann bewirb dich jetzt bei uns!

Schicke deine Unterlagen an: **Regina Seifried, [r.seifried@lenaservice.de](mailto:r.seifried@lenaservice.de)**