



## Vertriebsingenieur (m/w/d) für mobile Wärmetransportsysteme

In einem neuen wachsenden Geschäftsfeld entwickelt und vertreibt die **LENA Service GmbH** gemeinsam mit der neu gegründeten Projektgesellschaft **swilar eetec** mobile Wärmetransportcontainer für die Nutzung von Abwärme. Die Eigenentwicklung dient insbesondere der Abwärmenutzung von Biogasanlagen, Abfallverwertungs-, anderen KWK-Anlagen und gewerblichen Quellen. Im Rahmen der Wärmewende und der gewünschten Abkehr von fossilen Heizlösungen bieten wir eine wirtschaftlich attraktive Alternative und ein flexibel einsetzbares Wärmeversorgungssystem.

### Ihre Aufgaben

- Kundenansprache im Raum Süddeutschland und überregional
- Eigenverantwortliche Projektentwicklung mit Kunden und Partnern, u.a. Vorbereitung von Förderanträgen
- Entwicklung von Contracting-Angeboten
- Vertragsverhandlung und -abwicklung
- After Sales Service und technische Projektbetreuung
- Teilnahme an Branchenveranstaltungen und Präsentationen

### Was wir erwarten

- Mehrjährige Erfahrung im technischen Vertrieb
- Abgeschlossenes Studium in einer relevanten Fachrichtung (Umwelt, Verfahrenstechnik, Energie, Wärmeversorgung, o.ä.) oder entsprechende Berufsausbildung
- Leidenschaftliches Interesse am Thema erneuerbare Energien und effiziente Energienutzung
- Technische Kompetenz und Affinität, ggf. Erfahrung im Bereich Fernwärme und Heiztechnik
- Positive Kommunikation in Verhandlungen und Netzwerken
- Hohe Reisebereitschaft
- Gute allgemeine EDV-Kenntnisse

### Was wir bieten

- Innovative Umgebung im Zukunftsthema „Erneuerbare Energien“
- Start-up Motivation mit hohem eigenem Gestaltungsfaktor
- Vollzeitstelle mit flexiblen Arbeitszeiten
- Erfolgsorientierte Vergütung

Bitte senden Sie Ihre Bewerbung mit Motivationsschreiben, Gehaltsvorstellungen und Lebenslauf bis 31. August 2020 an: **Tobias Schmid, [t.schmid@lenaservice.de](mailto:t.schmid@lenaservice.de)**

